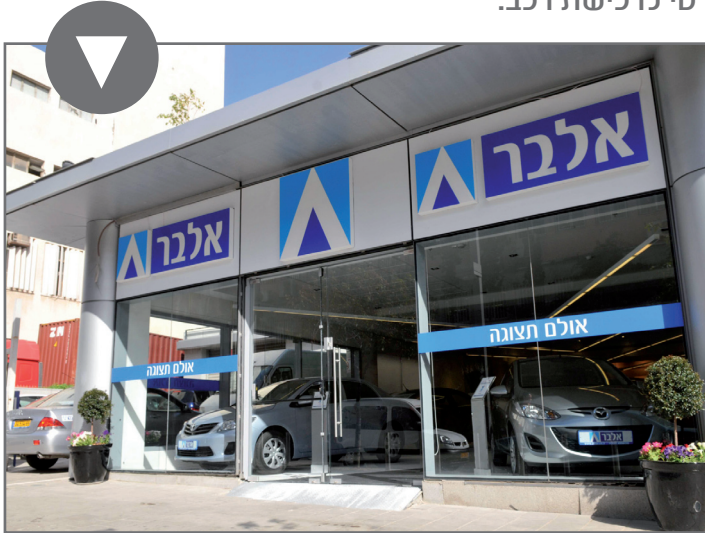




גם אתם יכולים, מכונית חדשה

ליסינג פרטי מותאם לכל אחד ואחד. רכב הוא כידוע מוצר יקר בישראל ולגמרי לא השקעה. הדרך למימוש החלום הישראלי יכולה לעבור דרך חברות הליסינג המציעות כיום מוצר חדש ליסינג פרטי לרכישת רכב.

אוטוcom
www.autocom.co.il



מאת: נועם קום

ומציעים עסקאות רכישה אטרקטיביות לכלי רכבים חדשים במגוון שיטות. מוצר הדגל בחברת אלבר הוא רכישה בשיטת ה-EASY PAY המבוססת על ההנחה שרכב הון בבסיסו מוצר מימוני. במהלך העסקה מוצמד לכל לקוח לוויו מנהל עסקי מטעם אלבר. EASY PAY היא תוכנית תשלומים גמישה בת שני שלבים, המותאמת באופן אישי ליכולתו של הלקוח ולכושר השתכרותו. השלב הראשון, כולל תשלום מקדמה גמישה שנועה בין 10 ל-50 אחוז ממחיר הרכב. בשלב השני, משלמים תשלום חודשי נמוך ונוח בהתאם לתקופה שהרוכש בוחר בה ושתנוע בין 28 ל-32 חודש.

קיים גם שלב שלישי לתוכנית והוא מגיע לידי ביטוי בתום תקופת הליסינג הראשוני. אז ניתן לבחור באחד משלושה מסלולים אופציונאליים.

- המסלול הראשון – להתקדם לרכב חדש, ולהעביר את יתרת הסכום שבין אופציות הרכישה לבין מחיר המכירה של הרכב לעסקה החדשה (ריניואל).
- המסלול השני – לרכוש את הרכב בגובה אופציות הרכישה כפי שנקבעה בהסכם המקורי.

האחרונה אליה פונים חברות הליסינג הפרטי היא אותם אנשים המחפשים רכב משומש ממודל מתקדם, אך מתקשים למצוא רכב כזה. במקרה הזה חלון ההזדמנויות שחברות הליסינג פותחות עבורם מאפשר להם לשדרג את החלום ולרכוש רכב חדש. היתרונות העיקריים מבחינת הלקוח ברכישת רכב ליסינג מחברת אלבר מתבטאים בתחומים הבאים: חלום ההגיה ברכב חדש מתממש, מכל דגם ומכל חברה, מה שכמובן גם מגביר את רמת הבטיחות של הנהג.

ההקלה הכלכלית באה לידי ביטוי בכך שלמעשה ניתן ללקוח מסגרת אשראי "חוזי בנקאית" שאינו יושב על האובליגו. במידה והעסקה היא ע"ש חברה העסקה מוכרת לצורך מס והרכב אינו נירשם כרכוש קבוע ולכן אינו משפיע על מאזני החברה, במידה והעסקה הנה ע"ש החברה.

חברת אלבר הינה החברה הראשונה אשר הציעה את מוצר הליסינג ללקוח פרטי, ועל כן היא בעלת הניסיון הגדול ביותר בטיפול בעסקאות אלה. הניסיון בשוק הפך את אלבר למוטו חזק ומרכזי בשוק הליסינג והיא ידועה באמינותה ובאיתנות הפיננסית הגבוהה שלה המאפשרת לה להציע לרוכשים מספר רב של הטבות. בשל גודלה של החברה היא יכולה לנצל אותו ולהציע מחירים נמוכים מה שעוזר ללקוח לפנות את משאביו הכספיים לטובת מטרות אחרות. החיסכון ברכישה באלבר בא לידי ביטוי גם באפשרות לרכוש תחת גג אחד שירותים נוספים כמו שירותי ביטוח המאפשרים לקבל הצעות מחיר אטרקטיביות לביטוח הרכב הנרכש. בנוסף לכך באלבר יכולים לאפשר מענה מהיר לצרכים משתנים של הלקוח בשל העובדה שהיא מתפקדת גם כחברת השכרה. בשורה התחתונה רכישה של רכב ליסינג תאפשר חסכון בעלויות ונהיגה ברכב חדש בכל זמן נתון.

בחברת אלבר פונים ללקוחות הפרטיים

הליסינג הפרטי פונה לפלחי אוכלוסיה מגוונים שכן הוא עונה גם על הצורך הכלכלי וגם על הרצון לא לראות מוסך. מתברר שעם השינויים שחלו במיסוי יותר ויותר אנשים שוקלים את המעבר לרכישת רכב בשיטת הליסינג הפרטי. קבוצת העובדים הראשונה שמנצלת לאחרונה את האפשרות לליסינג פרטי אלו דווקא אותם עובדים הזכאים לקבל רכב ממקום העבודה אך בשל השינוי בשיטת המיסוי עובדים אלו הגיעו למסקנה כי אין הם מעוניינים להמשיך ולהשתמש ברכב בשיטת הליסינג התפעולי שכן העלות הכלכלית עבורם היא יקרה יותר בהשוואה לרכישת רכב באופן עצמאי. פלח אוכלוסיה אחר הוא אותם אנשים המעוניינים ברכישת רכב חדש אולם אין בידם די ממון לרכישתו. רכישה דרך חברות ליסינג יכולה לפתור עבורם את המילכוד לתוכו הם נכנסו. מנגד נמצאים גם כאלה שיש ביכולתם לרכוש רכב חדש אך הם מבינים כי מדובר במוצר צריכה ולא בנכס, וכי באמצעות הליסינג הפרטי יוכלו לממן את משאביהם הכלכליים, ולפנות משאבים כלכליים לגידול והתחדשות בתחומים אחרים. קבוצת האוכלוסיה

